

Sales Development Representative/ Vertriebsentwicklung (m/w/d)



Start ab sofort | Vollzeitstelle | 40 Wochenstunden

Smart City System wurde am 13. Januar 2017 in Nürnberg gegründet. Seitdem ist das Team auf 30 Mitarbeiter:innen angewachsen und hat bereits über 50.000 Parkflächen in Deutschland digitalisiert. Unsere Vision besteht darin, Parken neu zu denken und zukünftig eine nachhaltige Mobilität Realität werden zu lassen.

Der Sales Development Representative hat die Aufgabe, Geschäftschancen durch ausgehende E-Mail Kampagnen zu identifizieren und zu generieren. Der oder die passende Kandidat:in denkt über den Tellerrand hinaus und zeichnet sich durch eine hohe Eigenmotivation aus. Darüber hinaus versteht die richtige Person wie Bedürfnisse eines Unternehmens einzuschätzen und die Kontaktaufnahmen bei potenziellen Kunden spezifisch ausgerichtet sind.



Daily-Doings:

- Identifiziere und qualifiziere neue Verkaufschancen für Smart Parking Projekte.
- Arbeite gemeinsam mit deinem Account Executive, um unsere strategischen Ziele zu erreichen und neue Geschäftschancen zu identifizieren
- Präsentiere den Wert unserer Angebote über E-Mail, LinkedIn und andere soziale Medien
- Recherchiere Zielunternehmen und bereite Zusammenfassungen vor, damit dein Account Executive vor seinen Anrufen bestmöglich vorbereitet ist
- Update unser CRM sorgfältig, um bei Leads und Follow-Ups auf dem Laufenden zu bleiben
- Begleite deinen Account Executive bei Besprechungen, um dieselben Fähigkeiten für Deine nächste Rolle bei Smart City System zu erwerben



Skills:

- Bachelor/Master Abschluss bevorzugt.
- Ausgezeichnete kommunikative, zwischenmenschliche und organisatorische Fähigkeiten. Du solltest ein guter Verfasser von Texten/E-Mails und Zuhörer sein.
- Keine Angst Fragen zu stellen und durch Scheitern schnell zu lernen.
- Eine Besessenheit für die Zufriedenheit potentieller Kunden – schaffe die Voraussetzungen für effektive Sales Follow-Ups.
- Den Mut, den Status quo herauszufordern, wenn Logik und Vernunft es erfordern. Läuft etwas schief? Lass es uns lösen.
- Flexibilität – Dingen können sich bei uns ändern. Schnell.
- Ein tiefes Verständnis für E-Mail Kommunikation. Du hältst die Inbox leer.
- Fließende Deutschkenntnisse (Muttersprache)



Benefits:

- Einblick in ein junges und ambitioniertes Unternehmen
- Freie und selbstverantwortliche Arbeitskultur
- Abwechslungsreiche und spannende Aufgaben
- Flexible Arbeitszeiten und entspannte Teamatmosphäre

Kontakt:
Kwthaman Mahadevan
bewerbung@smart-city-system.com

Smart City System Parking Solutions GmbH
Schwabacher Str. 510c
90763 Fürth
www.smart-city-system.com